

Innovative Antriebssysteme für höchste Ansprüche

Als mittelständisches Familienunternehmen mit knapp 250 Mitarbeitern in Bietigheim-Bissingen und demnächst auch in unseren neuen Gebäuden in Korntal-Münchingen sowie Tochterunternehmen in USA, China und Frankreich gehören wir weltweit zu den Spezialisten, wenn es um exzellente Lösungen in der Antriebstechnik geht.

Für die Gebiete **Bayern** sowie **Norddeutschland (Niedersachsen / Bremen / Hamburg / Schleswig-Holstein / Mecklenburg-Vorpommern)** suchen wir ab sofort in Vollzeit und unbefristet **zwei**

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst [mlwld] im Bereich Antriebstechnik

Aufgabengebiet

- Als Außendienstmitarbeiter beraten Sie Ihre Kunden und vertreiben unsere Produkte im Bereich der Antriebstechnik. Ihr Ziel: Die besten Lösungen zu finden mit dem größten Nutzen für Ihre Kunden.
- Sie gewinnen neue Kunden und überzeugen diese von unseren Qualitätsprodukten und bauen die Geschäftsbeziehung zu Bestandskunden weiter aus.
- Ihre Termine organisieren Sie eigenverantwortlich. Dabei ist Ihnen die Unterstützung eines starken Teams aus dem Vertriebsinnendienst und anderen Fachbereichen sicher.
- Sie erfragen die Bedürfnisse Ihrer Kunden, erkennen den Bedarf und binden andere Fachbereiche aktiv in die Lösungsfindung ein.
- Mit Ihren Kunden entwickeln Sie langfristige und strategische Beziehungen, die auf Vertrauen und Service basieren.
- In Ihrem Gebiet verantworten die Umsatz- und Absatzzahlen und beobachten den Markt und unsere Wettbewerber.
- Außerdem präsentieren Sie unser Unternehmen bei regionalen und überregionalen Messen sowie Ausstellungen.

Das macht Sie aus

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung und bringen mehrjährige Berufserfahrung, idealerweise im Vertriebsbereich mit.
- Sie haben fundierte Kenntnisse im Bereich der Antriebstechnik und deren einzelner Komponenten.
- Eine hohe Kommunikations- und Kontaktstärke zeichnet Sie aus.
- Sie besitzen selbstsicheres und dynamisches Auftreten und arbeiten selbstständig und zuverlässig.
- Sie verfügen über Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick.
- Bei der Organisation Ihrer Arbeitswoche schaffen Sie planbare und wirkungsvolle Strukturen.
- Reisebereitschaft und Bereitschaft für Übernachtungstouren.
- Idealerweise wohnen Sie im Betreuungsgebiet.

Das macht uns aus

- Wir trauen Ihnen viel zu, Ihre Erfolge werden gesehen, wertgeschätzt und gemeinsam gefeiert. Wir halten zusammen, arbeiten offen und auf Augenhöhe miteinander und teilen unser Wissen.
- Wir legen Wert auf eine langfristige Zusammenarbeit, unterstützen Sie mit Schulungen und fördern Ihre Entwicklung.
- Ihr Erfolg beeinflusst Ihr Gehalt: Fixe und variable Bestandteile ergeben ein attraktives Gehaltspaket.
- Bei uns sind Sie maximal mobil und modern ausgestattet mit einem neutralen Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen können, sowie Smartphone und Laptop.
- Mit unserer Anwendungssoftware und Produktmustern können Sie Kunden noch besser überzeugen.
- Ein verantwortungsvolles und herausforderndes Aufgabengebiet in einem qualitätsbewussten Unternehmen sowie eine leistungsrechte Vergütung, Beteiligung am Erfolg des Unternehmens sowie überdurchschnittliche Sozialleistungen.

Sie sind eine dynamische und erfolgsorientierte Persönlichkeit, die gern im Außendienst tätig ist und Freude am Verkauf von Antriebssystemen hat? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an bewerbung@atlantagmbh.de oder nutzen Sie hierzu unser Bewerberportal auf unserer Homepage unter Jobs & Karriere.